

COMPLIANCE

-Zusatz-Maßnahme-

Die Geschäftsführung der W&S Wassertechnik GmbH wird sich und den Mitarbeitern zur Sicherstellung der Einhaltung der geltenden Gesetze und im Sinne einer korrekten und redlichen Geschäftsführung einen Prüfmechanismus auferlegen:

Ein Verkaufspreis muss grundsätzlich immer unabhängig kalkuliert werden. Hierbei werden aktuelle Preise für benötigte Waren und Dienstleistungen am Markt eingeholt und zur auskömmlichen, aber wettbewerbsfähigen Kalkulation des Angebotspreises verwendet. Das Ziel ist, dem Kunden das beste Angebot vorzulegen und den Auftrag im freien Wettbewerb durch technische oder preisliche Vorteile gegenüber anderen Wettbewerbern zu gewinnen.

Ab einem Wert von 100.000 Euro oder in Sonderfällen prüfen beide Geschäftsführer die Eckdaten der Kalkulation und vereinbaren einen Angebotspreis, der vom Vertriebs-Kalkulator schlussendlich als finaler Angebotspreis verwendet wird.

Die Durchführung der Kalkulation bestätigt der Vertriebs-Kalkulator in dem dafür vorgesehenen Unterschriftenfeld auf dem Kontrollblatt der betriebswirtschaftlichen Nachkalkulation, welches zusammen mit der Kalkulation aus der Warenwirtschaft die erforderlichen Preisfindungsmerkmale liefert.

Die beiden Geschäftsführer bestätigen durch ihre Unterschrift, dass der Verkaufspreis im eigenen Haus mit dem Ziel der Gewinnung des Auftrages für die W&S Wassertechnik GmbH kalkuliert wurde.

Mellendorf, 08.02.2019



Dr. Michael Dickgreber



Mathias Feise